



Số:...../2019/TTr-ĐHĐCĐ-TCC

Hà Nội, ngày tháng năm 2019

**TỜ TRÌNH**

(V/v: Triển khai chương trình hợp tác toàn diện với Ngân hàng TMCP Kỹ thương Việt Nam và Công ty Cổ phần Chứng khoán Kỹ thương)

**Kính trình: Đại Hội Đồng Cổ Đông (“ĐHĐCĐ”) Công Ty Cổ Phần Quản Lý Quỹ Kỹ Thương (“Công Ty”)**

- Căn cứ Luật Chứng khoán số 70/2006/QH11 ngày 29/6/2006 và các văn bản sửa đổi, bổ sung;
- Căn cứ Luật Doanh nghiệp số 68/2014/QH13 ngày 26/11/2014; và
- Căn cứ Điều lệ hiện hành của Công Ty;

**I. Thực tế hoạt động kinh doanh chứng chỉ quỹ tại TCC**

Hiện nay TCC đang quản lý 3 quỹ mở gồm Quỹ Đầu tư Trái phiếu Techcom (TCBF), Quỹ Đầu Tư Cổ phiếu Techcom (TCEF) và Quỹ Đầu tư Trái phiếu Linh Hoạt Techcom (TCFF), trong đó, quy mô đầu tư của từng quỹ như sau:

Ngày 20/8/2019	TCBF	TCEF	TCFF
Quy mô quỹ	13,375 tỷ	145 tỷ	52 tỷ

Trong đó, Quỹ TCBF hiện nay là quỹ nội địa có quy mô lớn nhất thị trường Việt Nam, với tốc độ tăng trưởng tài sản quỹ kỳ vọng trên 8%/năm.

Tốc độ tăng trưởng quy mô các quỹ của TCC hiện đang ở mức trung bình 1,000 tỷ/tháng và số lượng khách hàng mới đạt ~1,400 khách hàng/tháng.

Hiện nay, phần lớn khách hàng đầu tư chứng chỉ quỹ do TCC quản lý đồng thời là khách hàng của Ngân hàng TMCP Kỹ Thương Việt Nam (Techcombank/TCB).

Do vậy, nhằm đẩy mạnh thu hút khách hàng và tăng quy mô quỹ, TCC dự kiến hợp tác với Techcombank trong việc nâng cao trải nghiệm khách hàng và gia tăng lợi ích khách hàng, bao gồm:

- Xây dựng hệ thống kết nối giữa TCC, Techcombank và đại lý phân phối của TCC là Công ty Cổ phần chứng khoán Kỹ Thương (TCBS) nhằm gia tăng trải nghiệm sử dụng sản phẩm của TCC;
- Cung cấp các giải pháp trọn gói cho khách hàng (CVP) gồm các sản phẩm, dịch vụ hợp tác cùng TCB và TCBS, bao gồm nhưng không giới hạn bởi chính sách giá, dịch vụ sau bán đi kèm, chương trình bán combo, các chương trình khuyến mại (như chương trình hoàn tiền, chương trình tặng tiền/phiếu quà tặng/quà tặng là hiện vật ...) cho khách hàng mua sản phẩm của TCC và các đối tác mà TCC có quan hệ hợp tác, nhằm đáp ứng trọn vẹn nhu cầu khách hàng và mang lại trải nghiệm tốt nhất tối đa cho khách hàng.

**II. Nội dung chương trình hợp tác đề xuất**

Căn cứ Khoản 2, Điều 51, Điều lệ công ty về Hợp đồng, giao dịch phải được Đại hội đồng cổ đông chấp thuận là giao dịch với cổ đông sở hữu trên 10% vốn cổ phần và người có liên quan của cổ đông nêu trên có giá trị lớn hơn 20% tổng giá trị tài sản doanh nghiệp.

Đồng thời, theo Quy chế tài chính Công ty, Đại hội đồng cổ đông được phê duyệt chi phí lễ tân, khánh tiết, tuyên truyền, quảng cáo, tiếp thị, khuyến mại, giao dịch, đối ngoại, chi phí hội nghị, chi phí mua ngoài khác để phục vụ hoạt động tại công ty vượt quá 5% vốn điều lệ công ty.

Căn cứ các quy định nêu trên, để thực hiện kế hoạch hợp tác toàn diện như đã trình bày ở phần I, TCC kính trình Đại hội đồng cổ đông phê duyệt thông qua Chiến lược hợp tác toàn diện với các đối tác của TCC như sau:

- Hợp tác với Techcombank trong các lĩnh vực sau:
  - Chia sẻ thông tin về dữ liệu khách hàng nhằm hiểu rõ hành vi, nhu cầu của khách hàng để nâng cao chất lượng phục vụ khách hàng; và/hoặc để cung cấp giải pháp trọn gói cho khách hàng trong chính sách giá liên kết nhiều sản phẩm, các chương trình bán combo, chương trình khuyến mại .....
  - Phối hợp triển khai các chương trình kinh doanh/sản phẩm để thúc đẩy bán hàng, giữ chân khách hàng;
  - Phối hợp cung cấp các giải pháp trọn gói cho khách hàng (CVP - Customer value proposition) gồm các sản phẩm, dịch vụ hợp tác cùng TCB và TCBS, bao gồm nhưng không giới hạn bởi chính sách giá, dịch vụ sau bán đi kèm, chương trình bán combo, các chương trình khuyến mại cho khách hàng, bao gồm nhưng không giới hạn bởi các khuyến mại về hoàn tiền, tặng tiền/phiếu quà tặng/quà tặng là hiện vật...
- Hợp tác với TCBS trong việc:
  - Xây dựng hệ thống nhằm thu thập thông tin, cung cấp sản phẩm và dịch vụ nhằm hỗ trợ khách hàng khi liên thông nhiều sản phẩm/dịch vụ của TCB, TCC, TCBS và/hoặc giao dịch thuận tiện hơn để nâng cao trải nghiệm khách hàng;
  - Triển khai hợp tác trong công tác thu, chi hộ giữa 2 bên với KH nhằm thực hiện các chương trình kinh doanh/sản phẩm của TCC
- Ủy quyền cho Chủ tịch Hội đồng quản trị TCC thực hiện các nội dung sau:
  - Phê duyệt chi tiết các chương trình hợp tác với TCB và TCBS;
  - Ký kết các văn bản, thỏa thuận, hợp đồng, thông báo với TCB, TCBS, khách hàng và các bên liên quan khác liên quan đến các chương trình/sản phẩm hợp tác nêu trên;
  - Quyết định chi tiết nội dung chương trình/gói sản phẩm do TCC cung cấp, các mức chi trả/đóng góp của TCC dành cho khách hàng trong các chương trình hợp tác nêu trên.

Trân trọng kính trình!

*Nơi nhận:*

- Như trên;

- Lưu vp.

**T.M HỘI ĐỒNG QUẢN TRỊ**

**CHỦ TỊCH**

**NGUYỄN THỊ THU HIỀN**